

Assistant commercial [qualifiant]

Parcours Qualifiants

Référence : TP-SA2

Durée : 108 jours

Présentiel ou en classe à distance

Financement TTC : 5706 €

Formation éligible au CPF **TOP VENTE**

Mise à jour : 11/01/2024

Durée de validité : du 01/01/2025 au 31/12/2025

Objectifs

Objectifs

- Organiser le classement et l'archivage en respectant les normes et standards
- Planifier et organiser des activités et des réunions présentielle ou virtuelle
- Concevoir des documents professionnels sur supports papier ou numérique
- Réaliser des tableaux de suivi et des graphiques
- Assurer l'administration des achats et des ventes

Durée

Durée standard : 756 heures, ajustables en fonction des prérequis et du projet professionnel

- 238 heures en présentiel
- 238 heures à distance, dont 79h synchrones et 159h asynchrones
- 280 heures en entreprise

Certification visée

Certifications TOSA pour évaluer le niveau en bureautique
Titre Professionnel (TP) : Secrétaire assistant

Certification inscrite au Registre National des Certifications Professionnelles (RNCP) : [RNCP36804 - TP - Secrétaire assistant - France Compétences \(francecompetences.fr\)](#) Ce parcours est réalisable par capitalisation progressive des blocs et certificats de compétences professionnelles suivants :

- Agent d'accueil et de secrétariat
- Assistant commercial

Débouchés

Devenir ...

- Secrétaire
- Secrétaire administratif
- Secrétaire polyvalent
- Assistant administratif
- Assistant commercial
- Assistant d'équipe
- Assistant d'entreprise

Prérequis

Prérequis

- Expression orale fluide en français
- Expression écrite en français niveau 3ème
- Mathématiques niveau 5ème

Conditions d'admission

- Entretien individuel

- Tests de français et de mathématiques

Public concerné

Salariés des entreprises Personnes en reconversion professionnelle Demandeurs d'emploi

Contenu pédagogique

Maintenance bureautique

- Composants informatiques et périphériques
- Supports de stockage
- Configuration du système
- Logiciels et utilitaires

Organiser et classer

- Principes et utilités
- Identification des documents
- Tri et qualification
- Outils de classement
- Plan de classement et d'archivage
- Normalisation du classement

Accueil physique et téléphonique

- Connaitre les règles de l'accueil physique
- Communiquer par téléphone
- Accueillir en français ou en anglais

Communiquer et organiser les activités

- Gestion d'agendas numériques
- Gestion des tâches
- Outils de conversation en ligne
- Organisation de réunions présentielle ou virtuelle
- Création de tutoriels

Création de documents professionnels

- Courrier
- Compte rendu
- Création et gestion de base de données
- Tableau de suivi et d'analyse
- Graphique

Administration des achats et des ventes

- Principales règles mathématiques
- Gestion commerciale d'une commande
- Formalisme des factures
- Facture électronique et dématérialisée
- Taxe sur la valeur ajoutée
- Utilisation de l'outil de gestion commerciale

Techniques de recherche d'emploi

- Stratégie recherche d'emploi
- Conception d'un CV percutant
- Lettre de motivation

- Sites web et agrégateurs
- Réseaux de contacts
- Entretien d'embauche

Accompagnement individuel

- Entretiens de suivi pédagogique réguliers avec le formateur référent
- Entretiens d'évolution professionnelle réguliers avec le formateur référent
- Création d'un book par le stagiaire selon les conseils de son formateur référent
- Présentation orale du book selon les conseils du formateur référent

Moyens pédagogiques

Modalités pédagogiques (partie PRÉSENTIEL)

Les formations en informatique ont lieu en présentiel, elles sont suivies d'ateliers pratiques en présentiel.

Moyens techniques

En formation présente

Accueil des apprenants dans une salle dédiée à la formation et équipée avec :

- Ordinateurs
- Vidéo projecteur ou Écran TV interactif
- Tableau blanc ou Paper-Board

Modalités pédagogiques (partie DISATNCIEL)

Les formations méthodologiques ont lieu à distance en classe virtuelle et sont suivies d'exercices pratiques à distance, avec l'aide du formateur référent.

Modalités d'évaluation

Modalités d'évaluation

- Positionnement préalable à la formation
- Evaluation formative tout au long de la formation
- Quatre examens blancs sont organisés en présentiel pour mettre le candidat en situation

Références de la certification visée

Numéro Titre Professionnel :TP-00374 Libellé abrégé : SA Niveau 4 Code(s) NSF : 324 t - Saisie, mise en forme et communication des données Code CPF : 239765 N°fiche FRANCE compétences : RNCP36804 Formacode(s) :

- 35007 : Secrétariat assistant gestion PME PMI
- 35035 : Secrétariat assistant spécialisé
- 35029 : Correspondance commerciale

Date d'échéance de l'enregistrement : 01-09-2025 Nom du Certificateur : MINISTÈRE DU TRAVAIL DU PLEIN EMPLOI ET DE L' INSERTION

Statistiques de l'année 2024

- Nombre d'inscrits : 13
- Taux de présentation à l'examen : 100%
- Taux de réussite à l'examen : 62%
- Taux de satisfaction : 95%
- Taux d'insertion dans le métier : 54%

Passerelles possibles vers d'autres titres professionnels

- Secrétaire comptable
- Secrétaire assistant immobilier
- Secrétaire assistant medico-social

Profil du formateur

- Nos formateurs sont des experts dans leurs domaines d'intervention
- Leur expérience de terrain et leurs qualités pédagogiques constituent un gage de qualité

Adaptation pédagogique et matérielle

Si vous avez besoin d'adaptation matérielle ou pédagogique, merci de prendre contact avec notre référent Handicap par téléphone au 02 35 12 25 55 ou par email à [handi](#)

Modalités et délais d'accès à la formation

Les formations sont disponibles selon les modalités proposées sur la page programme. Les inscriptions sont possibles jusqu'à 48 heures ouvrées avant le début de la formation. Dans le cas d'une formation financée par le CPF, ce délai est porté à 11 jours ouvrés.

Nos sessions INTER 2025

Sessions de formation à venir :

- Aucune session à venir pour cette formation.

Nos sessions INTRA 2025

Pour organiser cette formation en intra-entreprise, veuillez nous contacter par mail à commercial@xxlformation.com ou par téléphone au 02 35 12 25 55